




STYRK BUNDLINJEN

- 6 gode spørgsmål til din revisor



Din revisor er en mulighed for at få råd og vejledning om, hvordan du optimerer din virksomhed. Det betaler sig.



Din revisor er meget mere end revision af regnskabet. Udnyt din revisors viden om dig og din virksomhed, og få en bedre bundlinje.

1 Hvordan sikrer jeg, at der er penge på firma-kontoen – hver dag?

Likviditet er nøglen til din virksomheds fortsatte velbefindende. Har du ingen likviditet, har du heller ikke penge til den løbende drift, og det kan i sidste ende koste din virksomhed livet. Også selvom det er en solid virksomhed med en pæn ordrebog og styr på regnskabet.

Sidst på måneden kan der være lavvande i kassen og behov for at lave overtræk på kassekrediten. Det er dyrt i renter og i forholdet til banken. Få styr på din likviditet og vær to skridt foran dit likviditetsbehov. Din revisor kan se, hvilke muligheder der er for at forbedre din likviditet.

2 Hvordan forbedrer jeg bundlinjen?

Hvor ligger forbedringspotentialer i din virksomhed? Er der mulighed for at øge din omsætning? Tjener du nok på dine nuværende kunder? Har du råd til at give rabatter? Har du de rigtige produkter på hylden? Har du optimeret dine omkostninger? Har du den rigtige indkøbsstruktur? Er din lagerstyring optimal? Udnytter du dine ressourcer optimalt?

Brug budgetter, nøgletal, benchmark og andre metoder til at få hjælp til at se nye eller andre muligheder i din virksomhed. Få de rette redskaber til at skrue på knapperne i din virksomhed. Ved du, hvor det største potentiale for bundlinjeforbedringer er i din virksomhed?

3 Er et budget spild af tid?

Et budget er ikke bare noget, du skal udarbejde en gang årligt for at gøre banken tilfreds. Et budget er et redskab til at styre din virksomhed, ligesom du som en naturlig ting eksempelvis har styr på produktionsprocesserne i din virksomhed.

Få bugt med tallene og brug løbende budgettet som opfølgning på dine mål og din strategi. Spørg, hvordan du kommer godt i gang.

4 Hvordan bliver jeg bedre end mine konkurrenter?

Har du styr på dine konkurrenter, og hvordan du bliver bedre end dem? Hvem er dine nærmeste konkurrenter? Hvor tjener de deres penge og henter deres overskud. Hvad gør de for at trimme deres forretning? Find det område hvor du kan gøre det bedre end dine konkurrenter og styrk din forretning indadtil og udadtil.

Der er rigtig mange nøgletal frit tilgængelige i dine konkurrenters årsrapporter. Spørg, hvor du kan indhente oplysninger om dine konkurrenter, og hvordan du eksempelvis kan bruge dine konkurrenters nøgletal som benchmark og blive skarpere på dig selv.

5 Har jeg et godt forhold til min bank?

Hvordan får jeg bedre vilkår på mine lån i banken? Snakker du og din bankrådgiver samme sprog, og forstår din bank, hvilke behov du har? Få hjælp til at få det optimale forhold til banken. Det giver bedre vilkår i banken og bedre mulighed for re- og nyfinansiering af dine lån.

Din revisor kan fortælle, hvad banken lægger vægt på, hvilken adfærd der bliver belønnet, og hvornår du skal overveje alternativer til traditionel bankfinansiering.

6 Hvad skal jeg med en forretningsplan?

Ikke alt behøver at være tal – brug gerne bogstaver. Hvis du vil følge en fast kurs og ikke styre din virksomheder fra dag til dag, har du brug for et styringsredskab. Det redskab er din forretningsplan. En forretningsplan er både for nyetablerede og eksisterende virksomheder.

Få et overblik over din strategi, hvordan du kommer derhen og hvad det kræver. Fornyelse og vækst i din virksomhed kommer via planlægning og strategi. Ved du, hvad du skal fokusere på, for at optimere din virksomhed?



**Se flere gode spørgsmål og få mere inspiration til at bringe din revisors viden i spil på:
www.fsr.dk/godespoergsmaal**

Din revisor sidder inde med en stor mængde viden, som du kan trække på i forhold til din virksomhed. Måske vigtigst af alt, så ser din revisor rigtig mange virksomheder indefra og kan bringe nye løsninger i spil. Løsninger som kan gøre en forskel for din virksomhed. Det betaler sig.

Har du allerede styr på bundlinien eller vil du bare gerne have flere gode råd af din revisor? Så er her 3 bonusspørgsmål:

3 BONUSSPØRGSMÅL

Hvordan optimerer jeg min virksomheds balance?

En balance behøver ikke kun at bestå af traditionelle aktiver og passiver som maskiner, debitorer, banklån og leverandørkreditter. Tænk nye veje og få den optimale struktur til din virksomhed. Din revisor ved, hvilke muligheder der er for din virksomhed.

Hvad er mine alternative finansieringsmuligheder?

Vil banken ikke være med til at finansiere din virksomheds vækst eller er vilkårene ikke gode nok? Din revisor kender mulighederne for alternativ finansiering. Spørg, hvilke muligheder der passer til din virksomhed.

Kan jeg sælge min virksomhed – og hvad er den værd?

Ved du, hvad din virksomhed er værd? Brug din revisor, så din virksomhed altid er i optimal form. Din revisor kan også estimere værdien af din virksomhed. Spørg, hvor du skal starte, og hvad du skal fokusere på, for at gøre din virksomhed salgsklar.

**DANSKE
REVISORER**

FSR*

